

ARISECUR: Über 1.000 Kooperationspartner und zweite Abwicklungsplattform



ARISECUR hat mittlerweile die Grenze von 1.000 abwickelnden Kooperationspartnern überschritten und etabliert eine zweite Abwicklungsplattform.

Von der ARISECUR Versicherungs-Provider GmbH

„Um dem starken Wachstum, aber auch vor allem den unterschiedlichen Bedürfnissen unserer Kooperationspartner Rechnung zu tragen, wollen wir in diesem Herbst eine zweite Abwicklungsplattform etablieren“, so ARISECUR Geschäftsführer Andreas Büttner.



ARISECUR Geschäftsführer Andreas Büttner

Im Frühjahr dieses Jahres wurde eine neue Produktschiene unter dem Namen ARI Life Concept konzipiert und die ersten Produkte zum Vertrieb freigegeben. Um den Fokus jetzt auch verstärkt auf Vermögensberater mit der Berechtigung zur Vermittlung von Lebens- und Unfallversicherungen legen zu können, ist es nötig, die Ko-

operationspartner je nach Gewerbeberechtigung durch zwei verschiedene Plattformen zu servicieren.

Zum einen bietet ARISECUR die gewohnte Abwicklungsplattform für „Professionell-Partner“, deren Berechtigung es erlaubt, sowohl Sachversicherungen als auch Personen- und Lebensversicherungen zu vermitteln. Die neue Abwicklungsplattform unter dem Titel „Life“ steht ausschließlich Vermögensberatern mit der Berechtigung zur Vermittlung von Lebens- und Unfallversicherungen zur Verfügung. Da diese Vermittlergruppe keine Berechtigung zur Vermittlung von Sachversicherungen besitzt, wird hier eine strikte Trennung vollzogen und trotzdem Vermögensberatern als neue Zielgruppe die Möglichkeit gegeben, auf das bewährte Abwicklungsservice von ARISECUR, insbesondere aber auf die speziellen Produkte der „ARI Life Concept“-Linie zurückzugreifen.

„ARI Life Concept als fondsgebundene Lebensversicherung als auch die Variante als Fondssparer in Kooperation mit der Helvetia Versicherung und der ARIQON Asset Management stehen als erste Produkte am Anfang einer ganzen Reihe, extra für unsere Partner konzipierter Produkte im Lebensversicherungsbereich bzw. im Bereich der Veranlagungsprodukte mit Versicherungsmantel“, so Andreas Büttner. ■