

Nürnberger und Arisecur: Gemeinsame Datenschnittstelle zum elektronischen Antrag

21.11. | 2013



Prok. Wolfgang Menghin, Leiter MFA-Vertrieb bei der Nürnberger Versicherung AG Österreich (li.) mit Arisecur-Geschäftsführer Andreas Büttner.

Ab sofort können Arisecur-Partner mit dem Vertriebspartner-Informationssystem der Nürnberger eine Reihe von Beratungstools nutzen.

Arisecur-Partner haben ab sofort die Möglichkeit, direkt von der Pool-Plattform in das Nürnberger Vertriebspartner-Informationssystem (VIS) umzusteigen und dabei ihre vorhandenen Kundendaten zu übernehmen. Im VIS können sie die Vorteile des elektronischen Antrags, der elektronischen Unterschrift und vieler weiterer Beratungstools nutzen.

"Es freut uns, dass der elektronische Antrag, den wir im September erstmals der Vermittlerschaft vorgestellt haben, von unseren Vertriebspartnern so gut angenommen wurde. Durch die nunmehrige Kooperation mit ARISECUR können wir die Vorteile der neuen Beratungstechnologie mit einem Schlag einer großen Zahl von Beratern zur Verfügung stellen", erläutert Wolfgang Menghin, Leiter MFA-Vertrieb der Nürnberger Versicherung Österreich.

Der Hauptnutzen für den Arisecur-Berater ist, dass er vorhandene Kundendaten nicht nochmals im VIS erfassen muss. Weiters entfällt die neuerliche Anmeldung, da die Zugangsberechtigung vom System automatisch erkannt wird. Bei der Überleitung des signierten Antrages wird dieser auch automatisiert als PDF im Bestandsverwaltungssystem der Arisecur revisions sicher beim Kunden archiviert.

Im VIS kann dann der elektronische Antrag mit der elektronischen Unterschrift genutzt werden. Dieser bietet dem Vermittler zahlreiche Vorteile:

- ein elektronischer Schritt vom Angebot bis zur Einreichung
- zeitliche und örtliche Flexibilität
- bequeme Antragsübermittlung auf Knopfdruck
- alle notwendigen Eingaben sind markiert
- keine Nacharbeiten aufgrund fehlender Eingaben
- Vermeidung von unnötigen Papierausdrucken
- raschere Polizzierung

"Mit dieser Schnittstelle hat die Nürnberger eine Möglichkeit geschaffen, dass unsere Berater unter Mitnahme ihrer Kundendaten die Angebote des VIS mit dem Highlight der elektronischen Unterschrift nutzen können. Das wird uns die tägliche Beratungsarbeit wesentlich erleichtern", meint Arisecur-Geschäftsführer Andreas Büttner zur neuen technischen Lösung. (mb)

Quelle: **FONDS professionell ONLINE** | www.fondsprofessionell.at