

Abwicklungsplattform APK kooperiert mit Arisecur APK erhöht Vertriebs-Schlagkraft

Wien. Die APK Versicherung AG möchte ihre Produkte und Konditionen einem größeren Kreis von Kunden über Versicherungsmakler und Finanzdienstleister zugänglich machen. Die APK selbst besitzt keinen eigenen Außendienst bzw. Bankenvertrieb. Daher sei man mit der Arisecur Versicherungsprovider GmbH eine Kooperation und Partnerschaft eingegangen. „Wir freuen uns somit, eine Vielzahl von Vertriebspartnern zu erreichen und die Arisecur-Versicherungsplattform nutzen zu können“, erklärt Andreas Promberger, Prokurist der APK.

Einreichung schon möglich

Für bestehende Partner ändere sich nichts, betont Promberger. Es stehe weiterhin jedem Makler offen, direkt eine Courtagevereinbarung mit der APK abzuschließen. Es bestehe bereits jetzt die Möglichkeit, sich direkt über Arisecur einzuloggen und Anträge bei der APK Versicherung einzureichen.

Die APK Versicherung habe sich in den vergangenen 15 Jahren zu einem der führenden Anbie-

ter im Bereich fondsgebundenen Versicherungen entwickeln. Die Produkte zählten zu den Bestperformern und zeichnete sich durch „höchste Flexibilität“ aus. Dies wolle man auch in Zukunft fortsetzen. Promberger: „Die APK verfolgt keine Abschöpfungs- oder Dividendenpolitik, sondern eine langfristige Wachstumspolitik im Interesse der Kunden sowie Vertriebspartner. Wir sehen Altersvorsorge als langfristige Verpflichtung.“



© APK Versicherung

Promberger: „Werden auch an der Arisecur Roadshow im April teilnehmen“.